

RESPONSABLE D'ÉQUIPE COMMERCIALE

“ J'encadre, anime et fédère une équipe commerciale, en garantissant l'atteinte des objectifs de vente et le développement des compétences des collaborateurs.

Je suis...

Motivant.e

Communicant.e

Dynamique

Organisé.e

Polyvalent.e

Mes missions ?

J'**encadre** et anime une équipe de commerciaux



Je **définis** et pilote les objectifs commerciaux



Je **garantis** le chiffre d'affaires de l'équipe



Je **gère** un portefeuille d'agences média



J'**accompagne** les commerciaux sur le terrain et en clientèle



Je **contribue** à la négociation des contrats importants

J'**assure** une veille économique du secteur

Je **développe** les compétences de l'équipe

Je **participe** à la stratégie commerciale de l'entreprise

Où travailler ?

- Régies publicitaires
- Agences médias
- Entreprises de communication
- Sociétés de production publicitaire
- Annonceurs

Avec qui ?

- Équipe commerciale
- Clients
- Marketing
- Production

Comment ?

- En équipe
- Objectifs performants
- Rythme dynamique
- Sur le terrain

Et après ?

- Directeur commercial
- Directeur de clientèle

QUELLE
FORMATION
POUR MOI ?

